

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
GNL 327 *Katılım Finansı*
DERS NOTLARI

2024-2025 Ders yılı Bahar Dönemi

3.HAFTA
04.03.2025

FON KULLANDIRIRKEN KULLANILAN

TİCARET (Banka için alacak doğar)

Murabaha

İcare

Istisna

Selem

ORTAKLIK (Banka için bir anlamda Yatırım)

Mudarabe

Muşareke

Fon toplarken en çok Mudarebe kullanılır
Fon Kullandırmada ise en çok kullanılan yöntem «Murabaha»dır

FON KULLANDIRMA
TİCARET (alacak doğuran)

Murabaha

Icare (Ijara)

Istisna

Selem

ORTAKLIK

Mudarebe

Muşareke

FON TOPLARKEN
ORTAKLIK

Mudarebe

KATILIM BANKALARINDA FON KULLANIMLARI :

MURABAHA

En çok rastlanan fon kullandırma yöntemidir

İlgili Standartlar :

1. AAOIFI- FAS 28
2. *Kamu Gözetim Kurumu* - Faizsiz Finans Muhasebe Standardı
No:28

Başlık:

«Murâbaha ve Diğer Vadeli Satışlar»

Tanımlar 1

Md.4.g. ***Murâbaha***: Malların, maliyetinin üzerine anlaşılan bir kâr marjı eklenerek satılmasıdır. ***Satış bedeli tek bir seferde ya da vadeli ödemeyeyle gerçekleşebilir.***

Md.4.h. ***Satın alma talebine bağlı Murâbaha***: Alıcının satın alma emrini verdiği ve üzerinde mutabık kalınan Murâbaha şartları çerçevesinde sözleşme konusu varlığı, satıcıdan alacağına dair bir ***vaadle*** satın alma emrini teyit ettiği alım satım sözleşmesini ifade eder.

Tanımlar 2

Md.4.k. **Vaad ve karşılıklı vaadleşme:** Vaad, bir tarafın (*Murâbaha işleminde satın alma emrini veren taraf - Müşteri*) üstlendiği *zimni kabulden doğan* yükümlülüktür.

Alacaklar

Md.8. İlgili stok Murâbaha ya da vadeli satış sözleşmesi kapsamında *satıldığında,*

*satıcı (BANKA) alacakları ve
hasılatı finansal tablolarına alır*

Taraflar

1. Müşteri : Bir mala (emtiaya) ihtiyacı olan
2. Banka : Katılım Bankası
3. Tedarikçi : Müşterinin ihtiyacı olan malın üreticisi veya satıcısı

Adımlar

1. Müşteri talebini Bankaya bildirip fon kullanma yetkisi belirlenir
2. Banka Müşterisine «VEKALET» veririr
3. Müşteri ihtiyacı olan malı Banka adına vekaleten satınalır ve kendi adresine teslimi sağlar
4. Tedarikçi Bankaya, Banka da müşterisine fatura kesmeli ise de kısa yol kullanılır

Murâbaha veya vadeli satış sözleşmesi kapsamında stokun satılması

1. Murâbaha veya ***vadeli satış sözleşmesi*** tamamlanması,
2. Mülkiyetten kaynaklanan *risklerin ve getirilerin* **alıcıya devredilmesi**

Banka açısından Satışların maliyeti

Stokların, Murâbaha ya da vadeli satış kapsamında satıldığı durumlarda,

bu stokların defter değeri,

katlanılan tüm doğrudan giderlerle birlikte,

**ilgili hasılatın finansal tablolara alındığı dönemde
satışların maliyeti olarak finansal tablolara alınır.**

Kârın ertelenmesi

Md.23. Vadeli Murâbahada ya da diğer vadeli satışlarda,
söz konusu işlemde doğan kâr,
diğer bir ifadeyle finansal tablolara alınan hasılat ile satışların maliyeti
arasındaki fark,

bir ertelenmiş kâr hesabı aracılığıyla ertelenir.

Md.25. ***Ertelenmiş kâr, sözleşmedeki kredi dönemi boyunca itfa
edilerek gelirlere aktarılır.***

1.MURABAHA

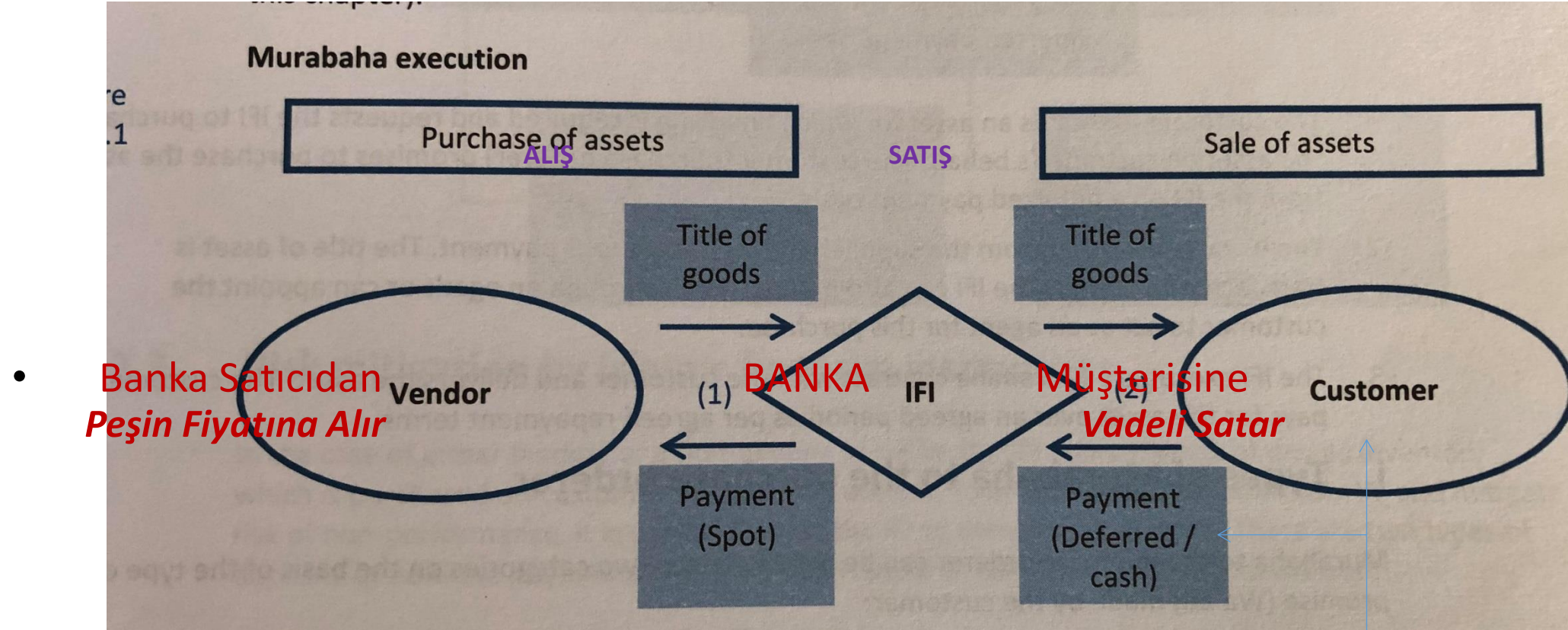
VE

SATINALMA SİPARİŞİ VERENE

MURABAHA

(MURABAHA TO THE PURCHASE ORDERER)

Murabaha özünde «MALİYET + KÂR» Yöntemiyle satış



- Finansman amacıyla :Mal Peşin, Para Gelecekte.....: VADELİ ALIŞVERİŞ

Murabaha özünde «*MALİYET + KÂR*» Yöntemiyle satış

Olağan ticarî hamaliyatta bir taraf

- ✓ Önce malı satın alır
- ✓ Depolar
- ✓ Müşteri çıktığında malı satar

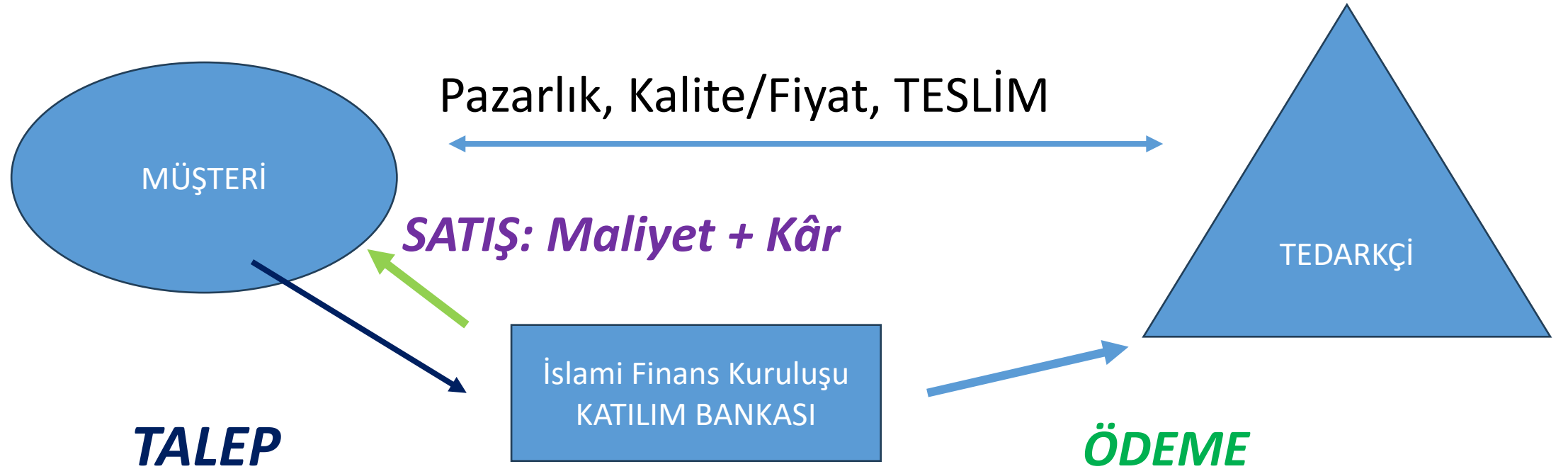
BANKA TİCARETHANE OLSAYDI : depoları bulunması gerekirdi

- 1. İslamî Finansal Kuruluş (*) yani Katılım Bankası doğrudan tedarikçiden malı satın alır. Tedarikçiye ödeme yapılır ve malın mülkiyeti İFK'ya geçer.*
- 2. İFK satın aldığı malları müşteriye maliyetini üzerine bir kâr ekleyerek (VADE FARKI) vadeli olarak satar.*

(*) Bundan sonra İFK olarak anılacaktır.

FİNANSMAN AMACIYLA

SATINALMA SİPARİŞİ VERENE MURABAHA YAPILIR



SATINALMA SİPARİŞİ VERENE MURABAHA

1. *İslamî Finansal Kuruluş (*) MÜŞTERİSİNİN TALEBİ ÜZERİNE , müşterisinin özelliklerini belirlediği malı müşterisinin seçtiği tedarikçiden satın alır.*

SATIN ALMA İŞLEMİ DE «VEKALET» YOLUYLA MÜŞTERİ TARAFINDAN YERİNE GETİRİLİR

Müşteri ile Banka arasında Vekalet Sözleşmesi yapılır

Tedarikçiye ödeme yapılır ve malın mülkiyeti İFK'ya geçer.

2. *Banka (İFK) satın aldığı malların maliyetine hesapladığı kâr tutarını ekleyerek belirleyeceği fiyattan,*

*VADE SONUNDA ödenmek koşulu veya TAKSİTLERLE
ödenmek üzere vadeli olarak satar.*

() Bundan sonra İFK olarak anılacaktır.*

Satınalma Siparişine dayalı Murabahanın hayata geçmesi

- 1. Müşteri finansman ihtiyacı duyduğu varlığı tanımlar ve İFK'dan bu varlığı müşteri adına satın almasını ister. Müşteri (Satınalma Siparişini Veren) bu varlığı İFK'dan vadeli ödeme esasına dayalı olarak satın alacağına dair **vaadde bulunur**.*
- 2. İFK varlığı tedarikçiden satın alır ve peşin ödeme yapar. Varlığın mülkiyeti İFK'a geçer. İFK bu varlığı bir vekil aracılığı ile alabileceği gibi **müşteriyi de bu satın alma için vekil olarak tayin edebilir**.*
- 3. İFK müşterisi ile murabaha sözleşmesini icra eder (hayata geçirir) ve varlığı teslim eder. Müşteri satın aldığı varlığın bedelini anlaşılmış bulunan koşullar ve dönem süresinde öder.*

VAAD

Bağlayıcı

- Vaad bir icap (hukuken sözleşmeye davet) yerine geçer ve hukuken bağlayıcıdır

Bağlayıcı olmayan

- Vaad bir işlem yapma konusunda niyeti ifade eder yasal olarak bağlayıcı değildir

MURABAHA yoluyla Fon Kullandırırken Murabaha Sözleşmesinden ayrı olarak

VEKALET

SÖZLEŞMESİ

Bankanın satın alma ekipleri ve depolama imkanları olmadığı için

Müşteri süreçleri Banka'nın vekili olarak yerine getirir.

VAAD SÖZLEŞMESİ

Müşterinin talebi üzerine satın alma amaçlı ödeme yapıldığı için

Müşterinin bu malı satın almaktan vazgeçmesi ihtimali

***BANKAYA malın elinde kalma
RİSKİ DOĞURUR.***

Vaad sözleşmesi bu riske karşı alınan tedbirdir.

2. SELEM

VE PARALEL SELEM

*İFK topladığı fonlarla Fona ihtiyacı olan tarafa
PEŞİN ÖDEME yaparak*

BELİRLİ BİR MALİ

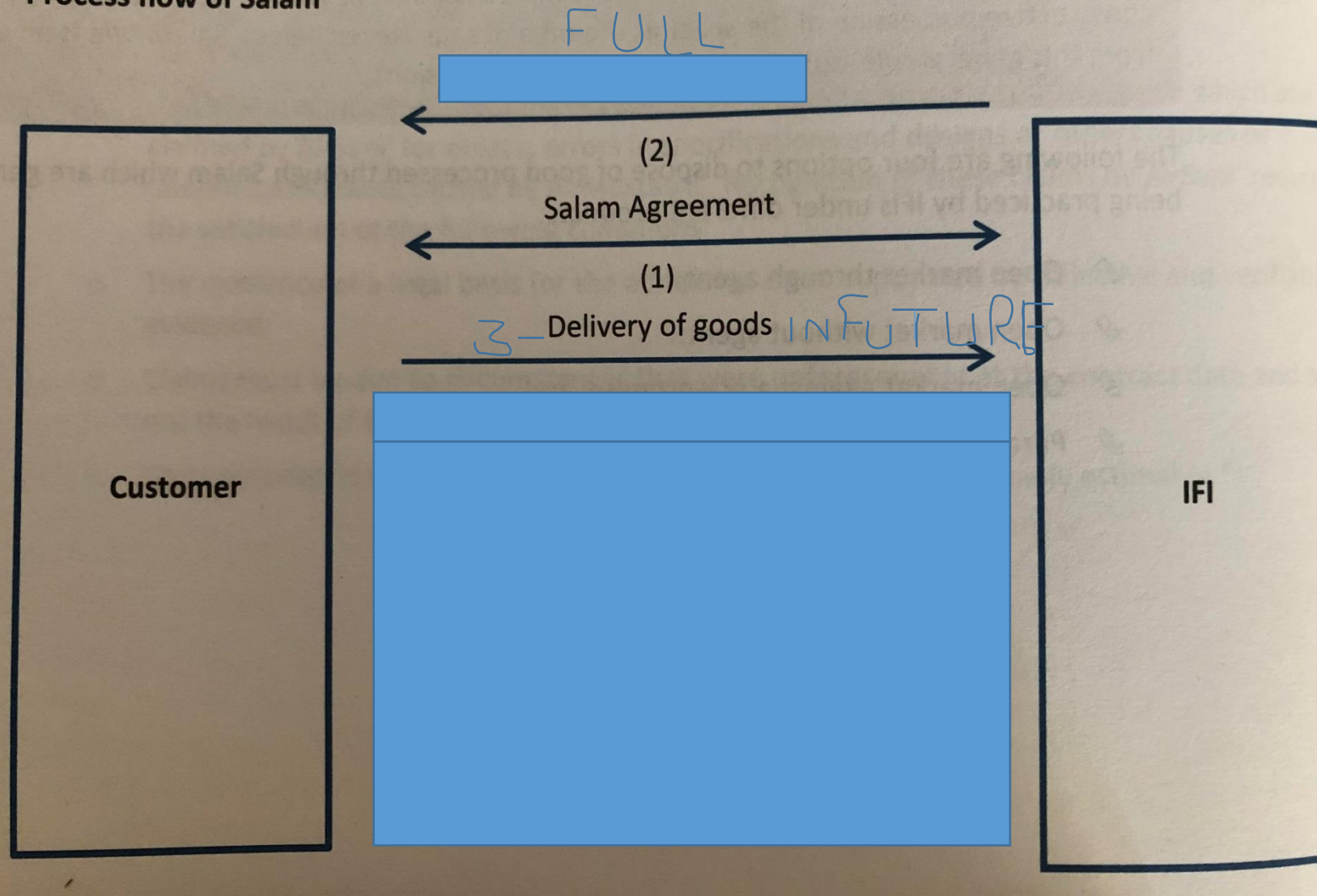
BELİRLENEN FİYATTAN

BELİRLİ GELECEK BİR TARİHTE TELİM ALMAK ÜZERE

SATIN ALIR

The illustration in *figure B-02.1* examines the process flow of Salam. Further discussion of this flow follows.

Process flow of Salam



Selem Akış Süreci

- 1. İFK ve müşterisi selem sözleşmesini yaparlar*
- 2. İFK selem sözleşmesine dayalı olarak,
anlaşılan malın, belirli tarihte kendisine teslim edilmesi koşuluyla
müşterisine tüm bedeli peşin öder.*
- 3. Müşteri anlaşılan gelecek bir tarihte selem sözleşmesinde özellikleri ve
miktarı belirlenmiş olan malın teslimini İFK'a yapar.*

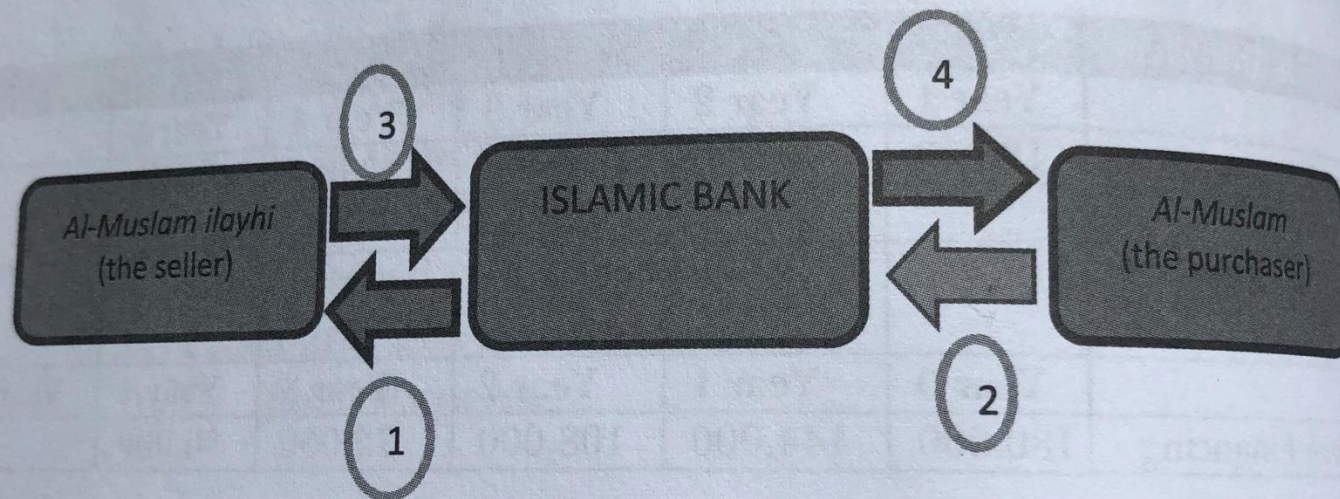
Satın alan taraf olan İFK'nın

Belirli bir süre sonra eline belirli bir miktarda MAL geçecektir

ALT SELEM ANLAŞMASI

- *Bu nedenle Paralel Selem veya Alt Selem adı verilen ikinci bir işleme ihtiyaç vardır*
- Çünkü selem anlaşması gereği Bankanın satın aldığı mal teslim edildiğinde ne yapacağını Banka önceden belirlemelidir.
- **RİSK : MALIN BANKANIN ELİNDE KALMASI**
- *Bu nedenle birinci selem sözleşmesiyle aldığı malı satıcı sıfatıyla ikinci bir müşteriye satarsa, yapılan ikinci selem sözleşmesi «ALT SELEM»dir.*

Chart 2.12
Salam with parallel Salam financing



1. The Islamic bank pays *al-muslam ilayhi* (seller) in the *salam* contract.
2. The Islamic bank receives a payment from *al-muslam* (purchase) in a parallel *salam* contract.
3. *Al-Muslam ilayhi* in the *salam* contract delivers the goods to the bank at the agreed time.
4. The bank delivers the commodity to the *al-muslam* in the parallel *salam* contract.

PARALEL SELEM

Kaynak:Nu Htay,Salman,Financial Accounting and Reporting
ForIslamic Banks,IBFIM, Kuala Lumpur,2014

- 1. İFK satıcıya 1.selem sözleşmesine dayalı olarak 1. müşterisine ödeme yapar**
- 2. İFK bir paralel selem sözleşmesiyle 2.müşterisinden (alıcı) bir ödeme alır**
- 3. Satıcı (1.Müşteri) İFK'na anlaşılan tarihte teslimatı yapar**
- 4. İFK teslim aldığı emtiayı pararel selem sözleşmesi uyarınca 2.müşterisine (alıcı) teslim eder**
- 5. Bankanın kârı alt selemde sattığı fiyatla birinci selemde alıcı olarak verdiği fiyat arasındaki farktır**

İFK için Başka bir seçenek :
Selem Müşterisinin Vekil olması

Selem sözleşmesi yapılan birinci müşteri ile teslim tarihinde (hasat zamanı) malı bankanın vekili olarak satmasına karar verilebilir

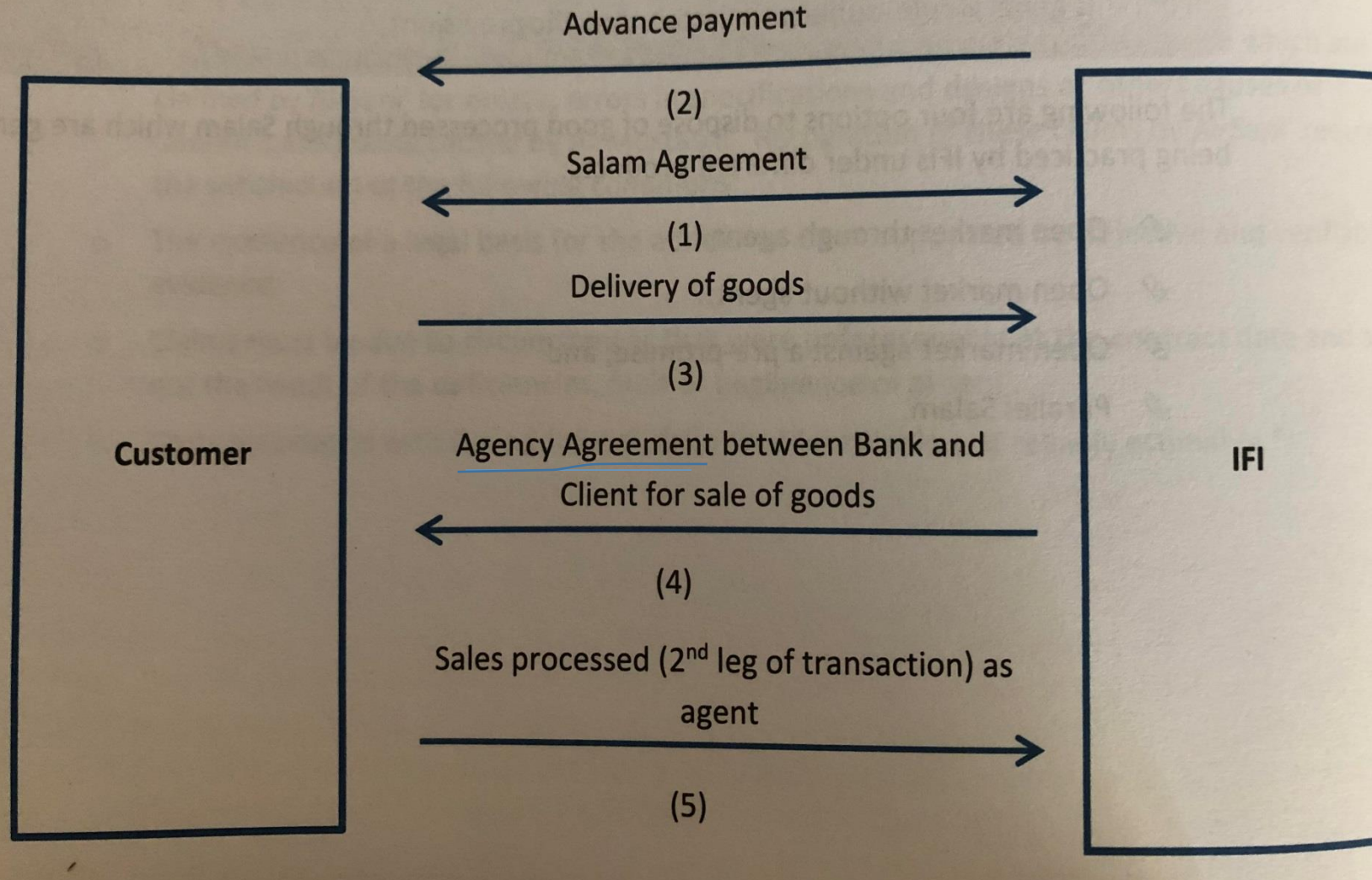
- 1. İFK ile müşterisi arasında malın satışıyla ilgili olarak vekalet sözleşmesi yapılır.*
- 2. Müşteri hasat zamanı İFK'nın vekili olarak malın satışını yapar*

RİSK

- Bu tercihte, Banka hasat tarihinde fiyatların düşmesi halinde zarar edebilir. Çünkü bu işlemin kârı bizzat selem işleminin kendisinden değil İFK'un selem ile aldığı malın satışından doğmaktadır*

The illustration in *figure B-02.1* examines the process flow of Salam. Further discussion of this flow follows.

Process flow of Salam



*3. ISTISNA (Eser sözleşmesine
dayalı olarak Üretim Siparişi)*

VE

PARALEL ISTISNA

iFK yani Katılım Bankası

«Üretim siparişi Veren» Veya

«Üretim Siparişi alan»

Rolünü üstlenebilir

İFK sipariş veren konumunda ise
İFK topladığı fonlarla Fona ihtiyacı olan tarafa
üretim süresince aşamalı ödemeler yapar

Belirli bir süre sonra eline belirli bir VARLIK geçecektir

AÇIĞA ÜRETİM YAPTIRARAK RİSKE GİREMEZ

ÜRETİMİ İÇİN SİPARİŞ VERECEĞİ VARLIĞIN

SİPARİŞİNİ ÖNCEDEN ALMIŞ OLMALI

YANI ÜRETİCİ ROLÜNÜ ÜSTLENMESİ

İFK MÜŞTERİSİYLE ÜRETİCİNİN ARASINA GİRİYOR

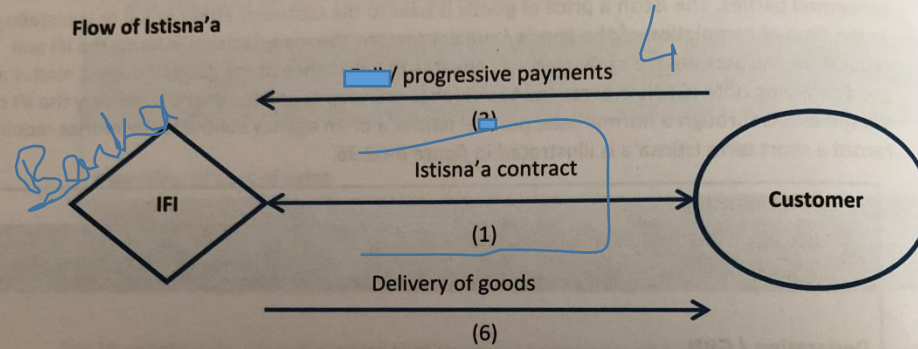
Üreticiye müşterinin yapması gereken hakediş ödemelerini finanse ediyor

12. Process flow of Istisna'a

The flow of an Istisna'a and parallel Istisna'a contract is illustrated figures B-02.37 and B-02.38 respectively. Discussion of the flow follows.

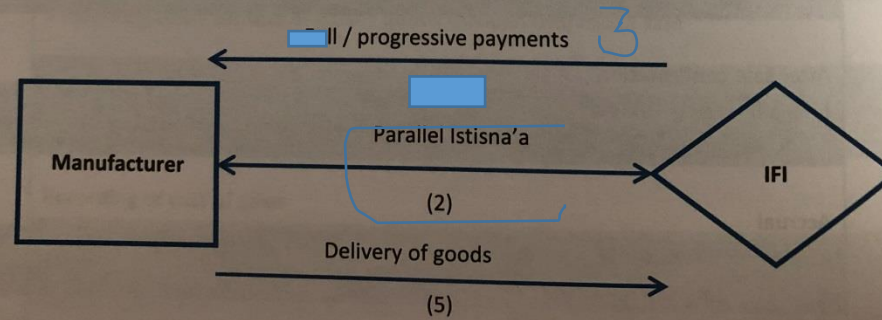
Flow of Istisna'a

Figure
B-02.37



Flow of parallel Istisna'a

Figure
B-02.38

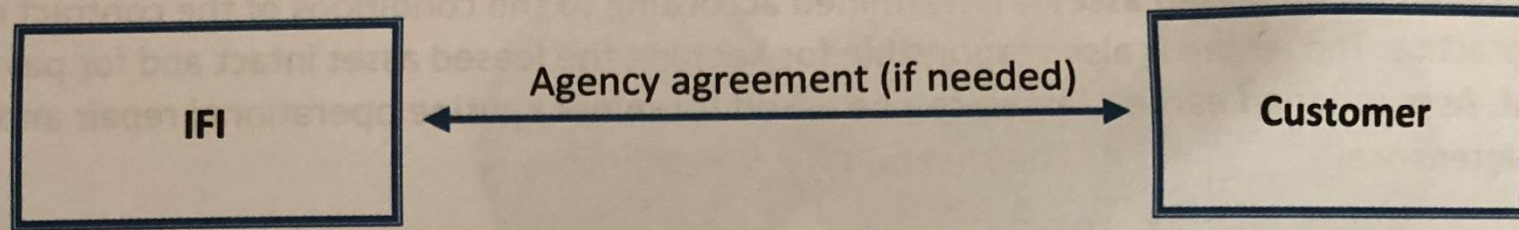


İFK «Üretim Siparişi alan» Rolünü üstlendiğinde İstisna ve Paralel İstisna Akış Süreci

1. Özellikleri belirlenmiş malların belirli bir tarihte *teslim edilmek üzere* üretilmesi için İFK ile müşterisi arasında bir *İstisna sözleşmesi* yapılır.
2. İFK bir üretici ile, özellikleri belirlenmiş malların sözleşmede belirlenmiş bir tarihte teslimini içeren, *birinciden bağımsız bir paralel istisna sözleşmesi* yapar.
3. Üretim süreci boyunca *İFK üreticiye hakediş ödemeleri* yapar.(ŞEKİLDE 3) - *Finansman işlevi olabilmesi için -*
4. Üretim süreci boyunca *müşteri İFK'a hakediş ödemeleri* yapar.(ŞEKİLDE 4)
5. Üretilen mallar üretici tarafından İFK na teslim edilir.
6. İFK malları müşteriye teslim eder

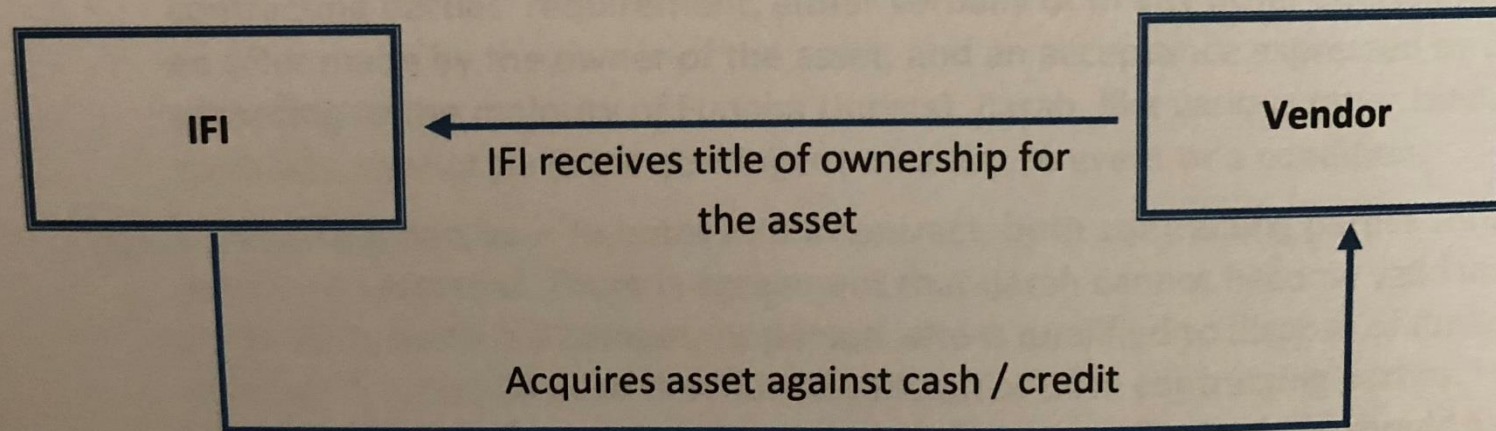
4. ÎCÂRE

Step 1 in Ijarah



2. The IFI makes payment and acquires the asset required by either paying directly or through agent to the vendor. Step two is illustrated in *figure B-03.4*.

Step 2 in Ijarah



3. The IFI leases the asset to the customer after execution of Ijarah agreement and delivery of asset (usable condition). Step three is illustrated in *figure B-03.5*.

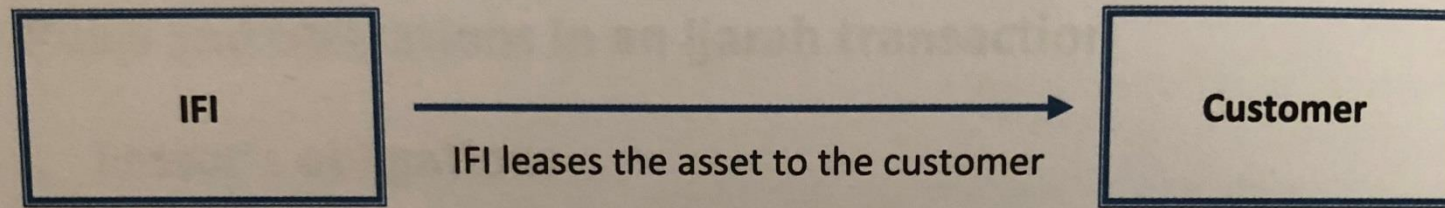
Step 3 in Ijarah

İCÂRE AKIŞ SÜRECİ -1-

1. Müşteri ihtiyacı olan varlığı İFK'a bildirir. İFK'un elinde bu varlık bulunmaması halinde, bu varlığı doğrudan satın alır veya ***müşterisini bu varlığı satın almak üzere vekil tayin eder***. Eğer varlık hazırsa işlem akış süreci 3. basamaktan başlar.
2. İFK gerekli olan varlığı ya doğrudan veya vekil aracılığı ile satıcıya ödeme yaparak temin eder

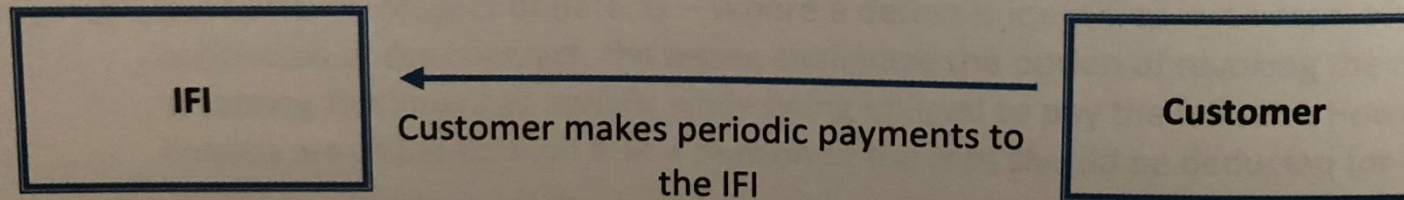
3. The IFI leases the asset to the customer after execution of Ijarah agreement and delivery of asset (usable condition). Step three is illustrated in *figure B-03.5*.

Step 3 in Ijarah



4. The customer makes periodic rental payments as per the Ijarah contract (which may change from time to time as per agreement). Step four is illustrated in *figure B-03.6*.

Step 4 in Ijarah



İCÂRE AKIŞ SÜRECİ -2-

3. İFK müşterisi ile kiralama = İcâre sözleşmesi yapar ve varlığı kullanılabilir vaziyette müşterisine teslim eder
4. Müşteri icâre sözleşmesine uygun olarak dönemsel kira ödemelerini İFK'a yapar

KİRA SÖZLEŞMESİ SONA ERDİĞİNDE

(a) Kiralanan varlığı kiracı iade eder

- *Bu bir faaliyet kiralamasıdır*

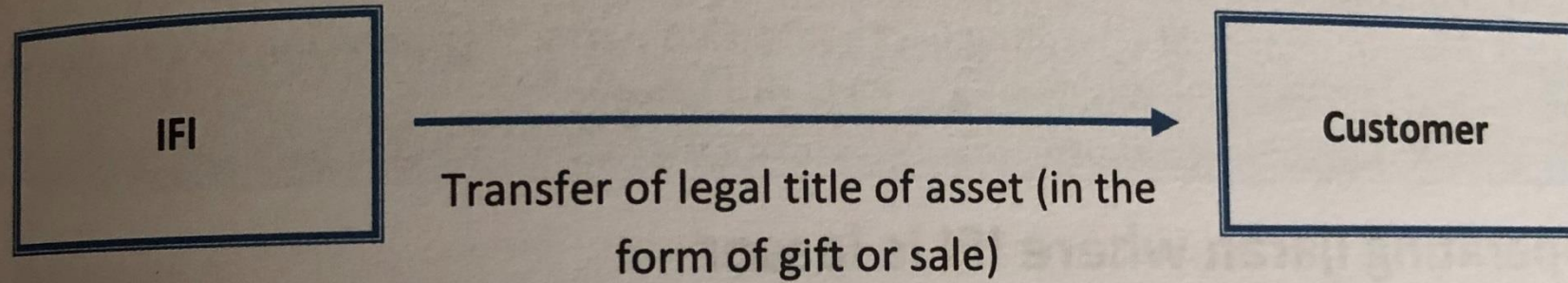
(b) Kiralanan varlık kiracıda kalır

***BU BİR «YASAL SAHİPLİĞİN
KİRACIYA DEVREDİLDİĞİ İCARE»
DİR :***

- *Hibe Yoluyla*
- *Sembolik bir bedelle*
- *Kalan taksitlere eşdeğer bir bedelle*
- *Kademeli olarak*

- Islamic Financing Contr
5. After the end of lease tenure, the transfer of title of asset will depend on the type of Ijarah. A customer may acquire the title of the asset from the IFI through any of the four methods mentioned earlier in the case of Ijarah Muntahia Bittamleek. Step five is illustrated in figure B-03.7.

Step 5 in Ijarah



İCARE AKIŞ SÜRECİ -3-

5. Kiralama süresi sona erdiğinde, varlığın mülkiyetinin transferi, *yapılan icâre sözleşmesinin türüne* bağlıdır.

Müşteri varlığın mülkiyetini İFK'dan

«Icara Muntahia Bittamleek»*

sözleşmesinde olabilen dört yöntemden biri ile alabilir.

****YASAL SAHİPLİĞİN KİRACIYA DEVREDİLDİĞİ İCARE- DEVİR İCARE SÖZLEŞMESİNİN KOŞULU DEĞİLDİR. AYRI BİR SÖZLEŞMEYLE YAPILIR***

«Icara Muntahia Bittamleek»

YASAL SAHİPLİĞİN KİRACIYA DEVREDİLDİĞİ İCARE

2 İcârenin Sınıflandırılması²

- 2/1 Faaliyet İcâresi; kiralamaya konu varlığın yasal mülkiyetinin kiralama süresinin sonunda kiracıya geçeceğine dair bir taahhüt içermeyen bir faaliyet kiralamasıdır. (Paragraf 3)
- 2/2 İcâre Müntehiye Bittemlik; kiralamaya konu varlığın yasal mülkiyetinin kiracıya geçmesiyle sonuçlanan kiralama olup, aşağıdaki şekillerde gerçekleşebilir:
 - a) Hibe yoluyla İcâre Müntehiye Bittemlik (yasal mülkiyetin bedelsiz devredilmesi).
 - b) Yasal mülkiyetin kiralama süresi sonunda sembolik bir bedel ya da kiralama sözleşmesinde belirtilen başka bir tutar karşılığında devredildiği (satıldığı) İcâre Müntehiye Bittemlik.
 - c) Yasal mülkiyetin kiralama süresinin bitmesinden önce kalan İcâre taksitlerine eşdeğer bir bedelle devredildiği (satıldığı) İcâre Müntehiye Bittemlik.
 - d) Kiralamaya konu varlığın yasal mülkiyetinin kademeli olarak devredildiği (satıldığı) İcâre Müntehiye Bittemlik. (Paragraf 4)

¹ Bundan sonra katılım bankası veya katılım bankaları olarak ifade edilecektir.

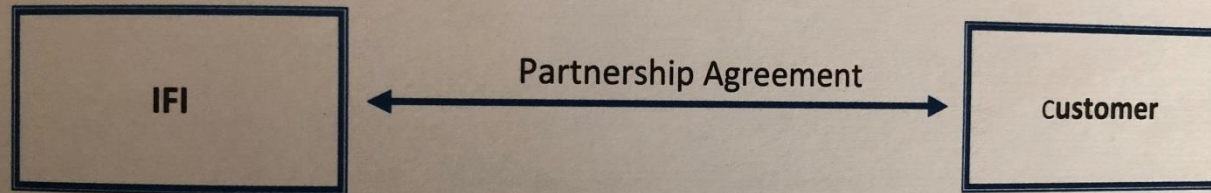
5.MUŞAREKE

TÜM ORTAKLARIN SERMAYEYE KATILMA GEREĞİ

Flow of transactions

Figure B-04.7 illustrates the flow of a Musharaka transaction.

1. IFI and customers jointly enter into a Musharaka agreement to contribute capital to the business venture.



MUŞAREKE İŞ AKIŞ SÜRECİ

1. İFK ile müşterisi bir teşebbüs işine sermayeleri ile katılmak üzere ortaklık sözleşmesi yaparlar

* *Müşareke'de koşul tüm ortakların sermaye koymasıdır*

IFI and customer jointly set up the business venture and manage its operations, sharing the responsibilities and profit as per pre-agreed terms.

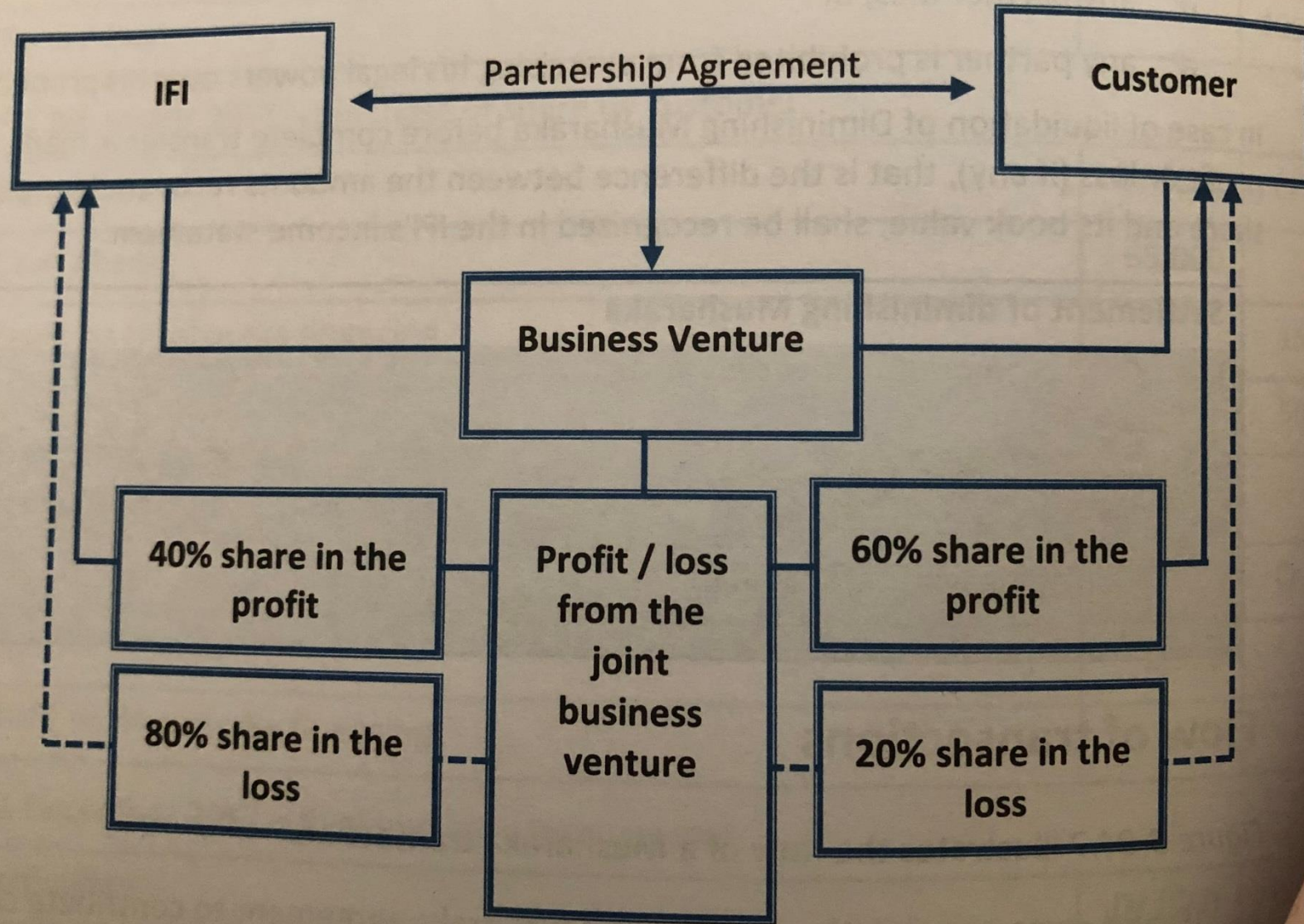


If profit is

Müşareke İş Akışı

2. İFK ve müşterisi, birlikte işi kurarlar ve faaliyetlerini sorumlulukları paylaşarak birlikte yürütürler. Sorumluluklar ve kâr önceden belirlenmiş ve üzerinde anlaşılmış esaslara göre olur.

3. If profit takes place due to the business activities, then the profit is shared among partners as per the pre-agreed ratio i.e. 40% / 60% stated in the partnership agreement. In the event of loss it will be shared among the partners in proportion to capital contributions i.e. 80% / 20%.



Müşakere İş Akışı – 3-

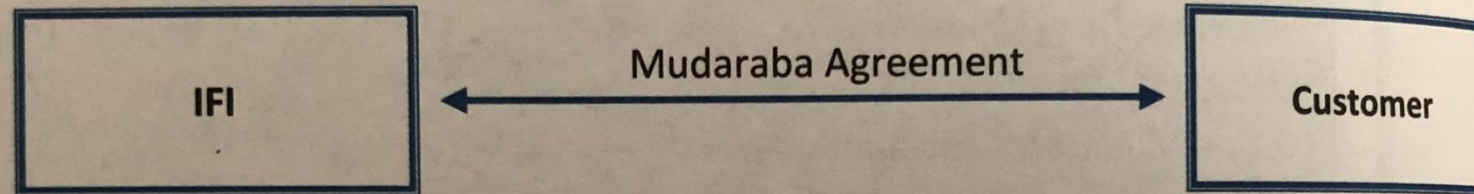
3. *İşletme faaliyetleri sonucunda kâr ortaya çıkarsa, bu kâr ortaklar arasında önceden belirlenmiş paylaşım oranlarına göre paylaşılır.*
Örneğin % 40 - % 60
4. *Zarar ortaya çıkması halinde sermayeye katkıları oranında paylaşırlar. Örneğin % 80-%20*

6. MUDAREBE

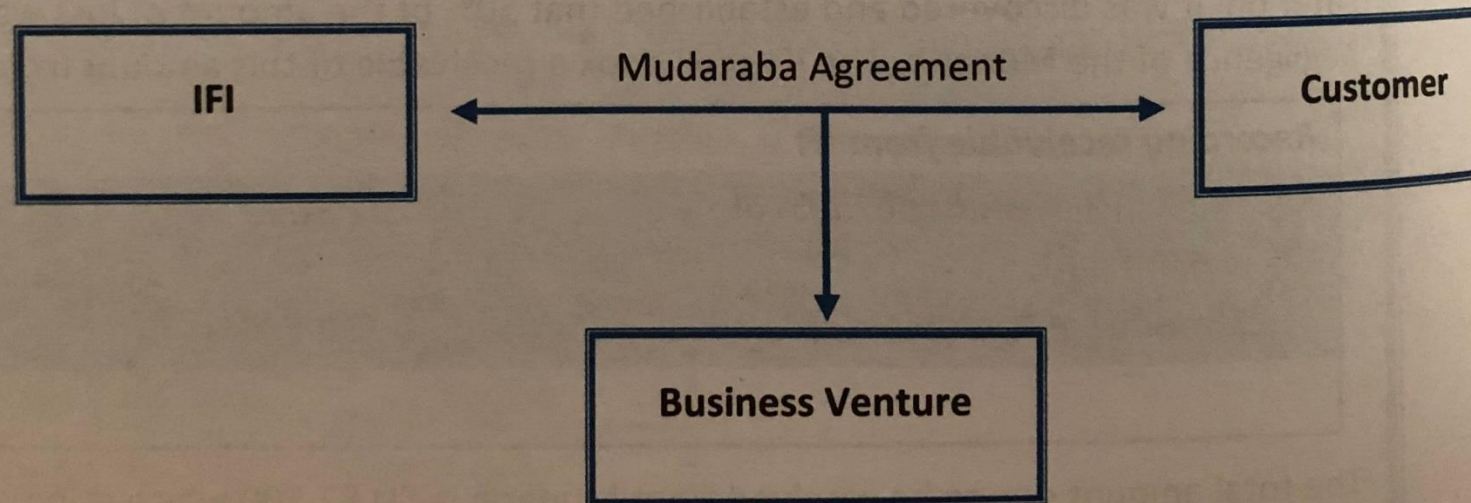
Bir Taraf SERMAYE koyar, (işe karışmaz)

Diğer taraf beceri ve emek

1. The IFI (Rab al-maal) provides the capital and the customer (Mudarib) provides the expertise which a Mudaraba contract is entered into between the two parties.



2. The client invests this amount into Shari'ah compliant avenue for the purpose of profit. This is usually in the form of Project Financing. Profit from the Mudaraba venture is calculated periodically.



FON KULLANDIRIRKEN MUDAREBE İŞ AKIŞI

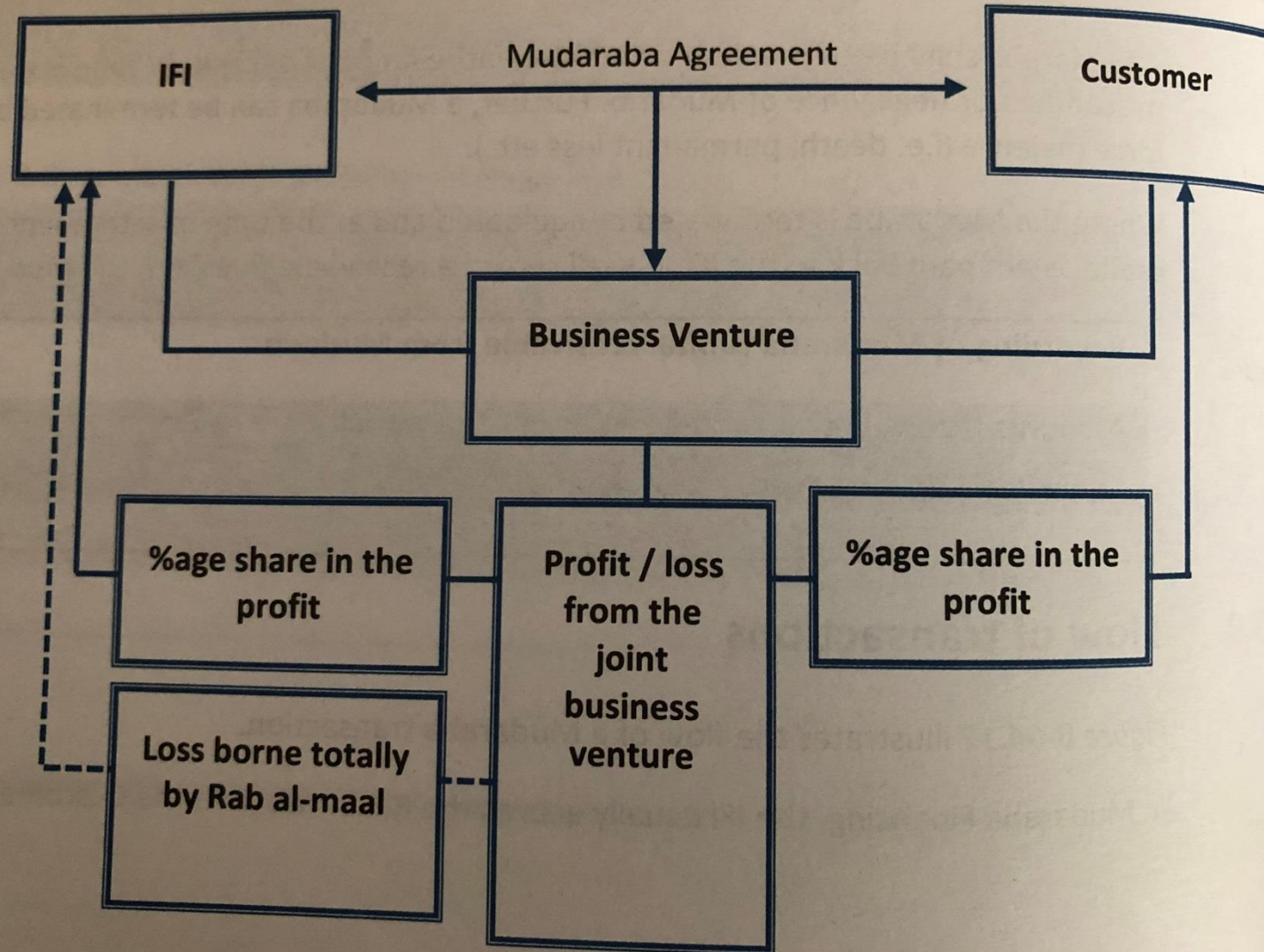
1. İFK *Sermaye Sahibi** rolündedir.

Müşteri ise mudarib = müteşebbis= Girişimci olarak iş yapma becerisini ortaya koyarak bir emek-sermaye ortaklığı olan mudarabe sözleşmesi yaparlar.

2. Müşteri kâr amaçlı olarak bu sermayeyi islam hukukunun yasaklamadığı iş kollarında çalıştırır. *Genellikle bu bir proje finansmanı şeklinde olur.* Mudarabe iş ortaklığından doğan kâr – zarar dönemsel olarak hesaplanır

*Literatürde: «*Rab al maal veya « Sahib ül Mal» da denir*

3. Profits are distributed among the IFI and the Mudarib as per the pre agreed ratio but in case of loss of capital, that would be borne solely by the IFI. The IFI recovers the capital from the Mudaraba after distribution of profit or the agreement is renewed



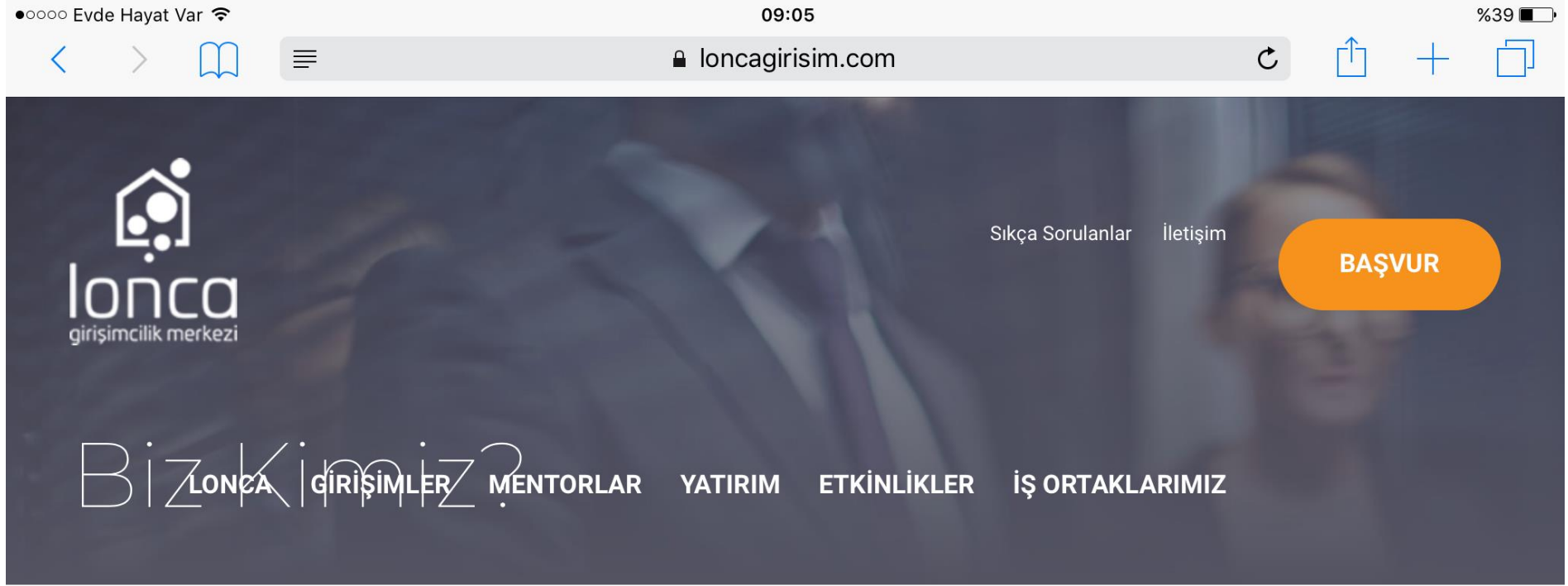
Mudarabe İş Akışı

3. Kâr İFK ile mudarib (müşteri) arasında *önceden belirlenmiş oranlarda* paylaşılır. Zarar meydana gelmesi halinde ise ***bu zarar tek başına İFK tarafından üstlenilir.***

Kâr dağıtımından sonra İFK sermayeyi geri alabilir veya sözleşme yenilenir

TÜRKİYE'DE KATILIM BANKALARININ GİRİŞİMLERE FON DESTEĞİ

- Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklıkları
- Girişim Sermayesi Fonları



Lonca Girişimcilik Merkezi; teknoloji odaklı, ölçeklenebilir iş fikirlerine sahip girişimcilerin, proje fikirlerini sürdürülebilir bir modelde ve ayrıca hızlı bir şekilde ticari faaliyete dönüştürmelerini sağlamak için **Kuveyt Türk Katılım Bankası** tarafından kuruldu.

Projeleriniz için en uygun çalışma ortamını sunarken, her bir girişimci için özel mentor ve danışmanlarla projenizi hayata geçirmeyi sağlıyor. Ayrıca etkinliklerle girişimcilerin hem kendileri gibi girişimcilerle hem de ihtiyaç duyacakları ekosistemle bir araya





LONCA

GİRİŞİMLER

MENTORLAR

YATIRIM

İŞ ORTAKLARIMIZ

BAŞVUR

LONCA Girişimleri

LONCA Girişimcilik Merkezi 4. Dönem Girişimleri



PlanTicket

Güncel yapı planlarını tüm çalışanların erişimine kolayca sunan, yapı işlerini ve şantiye çalışanlarını etkin yönetmeye yarayan, verimlilik, performans değerlendirmesi, raporlama ve iletişim gibi çözümler sunan inşaat ve yapı yönetim aracı.

[Web Sitesi](#)

Ekipman.Co

Eğitim, etkinlik veya eğlence amaçlı organizasyonlarda ihtiyaç duyulan ses sistemi, projeksiyon ve çekim ekipmanlarını satın almak yerine online kiralayarak kullanmanıza imkan sunuyor.

[Web Sitesi](#)

Kube

Birçok lokasyonda yer alan otel ve hazır ofiste çalışmayı, toplantılar gerçekleştirmeyi, abonelik ve kontör altyapısı sayesinde hiçbir operasyon ile uğraşmadan sağlayan uygulama.

[Web Sitesi](#)

Sopyo

İnternet üzerinden çok kanallı satış yapan veya yapmak isteyen KOBİ'lerin e-ticaret operasyonlarını tek bir noktadan yönetmelerini sağlayan SAAS çözümü.

[Web Sitesi](#)

ALBARAKA GARAJ...

Sizi her zaman yönlendirir

< Albaraka Garaj, girişimcileri startup yaşam döngüsü boyunca yönlendirir. >



Fikrinizin yanındayız.

Biz herkesin iyi bir fikri olduğuna inanıyoruz. Teknoloji tabanlı iş fikirlerinizin / projelerinizin desteklendiği Startup Hızlandırma Merkezi Albaraka Garaj'da girişiminizin hızla gelişmesi ve hayata geçmesi için tüm desteğimizi size sunuyoruz.

Sizi destekliyoruz.

Yeni Dönem Girişimlerimiz



Kidoole



Bulbunu



Vomsis



Okul101



Octabase



Miks



Clotie



Juphy



EYCA



Adachy Pay



Fanaliz



DijiFi

3.Hafta Son